



Ausbildung zum

## **PROFILER & AKKREDITIERTEN INSIGHTS MDI®-BERATER**

**Menschen lesen, entschlüsseln und motivieren.**

### **Lernziele der Präsenzausbildung**

Durch die in der Business-Profiling-Ausbildung vorgestellte Systematik „Profiling<sup>3</sup>“ gelingt es, sich selbst und andere punktgenau, schnell und besser einzuschätzen. Sie erhöhen Ihre Kompetenz, mit Mitarbeitern, Kunden und Partnern typgerecht zu kommunizieren und typgerecht zu motivieren.

Durch die Vermittlung von praktischen Tools sichern Sie Ihr Bauchgefühl durch empirische Professionalität ab. Sie lernen, wie man theoretisch und praktisch, auf Grundlagen der Persönlichkeits- und Sozialpsychologie, zu jedem Menschen in kürzester Zeit eine Beziehung aufbauen kann.

### **Ihr Weg zum akkreditierten INSIGHTS MDI®-Berater**

Jeder Teilnehmer erhält im Vorfeld der Veranstaltungsreihe eine persönliche INSIGHTS-MDI Analyse. Personalverantwortliche, Trainer, Beraterinnen und Berater erwerben die Kompetenz, alle INSIGHTS MDI®-Instrumente im Recruiting, der Personalentwicklung und im Training treffsicher einzusetzen: von der Durchführung der Tests, über deren Analyse, der Erstellung eines Entwicklungsplanes bis hin zur gezielten Umsetzung.

In den Ausbildungsmodulen werden Grundlagen unterrichtet, Arbeitstechniken erarbeitet und mit praktischen Übungen vertieft. Die erfolgreichen Absolventen erhalten nach der Abschlussprüfung, die nicht übertragbare Lizenz akkreditierter INSIGHTS MDI®-Berater.



### **Ergebnisse der Ausbildung**

- Erzielen hoher Selbsterkenntnis
- Ausbau von persönlichen Stärken
- Persönlichkeitsbasierte Mitarbeiterführung
- Erkennen von Kundenbedürfnissen und persönlichkeitspsychologischen Kaufsignalen
- Zusammenstellung eines High-Performance-Teams
- Zielgerichteter analoger und digitaler Profilingeinsatz
- Zielgerichtetes, persönlichkeitsanalytisches Recruiting
- Expertenstatus im Bereich Profiling & INSIGHTS MDI®
- Mentale und Innere Stärke
- Lizenz akkreditierter INSIGHTS MDI®-Berater





## MODUL 1

### **Ausbildungstag 1 ||**

- Was ist Profiling?
- Die Grundausstattung eines Profilers
- Hintergründe zu den Themen Mitarbeiter- und Kundenprofiling
- Persönlichkeitspsychologische Modelle

### **Ausbildungstag 2 ||**

- INSIGHTS MDI® Verhaltenspräferenzen
- Die 8 Grundtypen & deren Verhaltensstile
- Das Interpretationsgespräch in Theorie & Praxis

### **Ausbildungstag 3 ||**

- Einsatzfelder des Profiling: Recruiting, Personalentwicklung, Vertrieb, Marketing, Personalführung, Teamentwicklung
- Die Sozialpsychologischen Beeinflussungsmechanismen

## MODUL 2

### **Ausbildungstag 4 ||**

- INSIGHTS MDI® Interpretations Guide
- Wissenschaftliche Grundlagen
- Praktische Anwendung in Coaching, Führung und Verkauf

### **Ausbildungstag 5 ||**

- Innere Antreiber & Motivatoren aufdecken
- Entwickeln von mentaler Stärke
- Image-Aufbau in der analogen & digitalen Welt

### **Ausbildungstag 6 ||**

- Profiling Werkzeuge
- High Performer & New Potentials erkennen und fördern
- Profiling in der analogen & digitalen Welt

## MODUL 3

### **Ausbildungstag 7 ||**

- Profiling Fragen
- Kriterien von High-Performance-Teams
- Erstkontakt als Schlüssel zum Beziehungsaufbau

### **Ausbildungstag 8 ||**

- INSIGHTS MDI® zur Teamentwicklung
- INSIGHTS MDI® in der Personalauswahl
- INSIGHTS MDI® in der Personalentwicklung

### **Ausbildungstag 9 ||**

- Abschlussprüfung zum Profiler und akkreditierten INSIGHTS MDI®-Berater
- Reflexion & Feedback
- Übergabe Zertifikat



## Veranstaltung ||

Präsenzausbildung

## Ort und Termin ||

The Ritz-Carlton Berlin

Modul 1: 13.01.22 - 15.01.22

Modul 2: 24.02.22 - 26.02.22

Modul 3: 31.03.22 - 02.04.22

## Zeitplan ||

Tag 1: 11:00 - 18:00 Uhr

Tag 2: 9:00 - 18:00 Uhr

Tag 3: 9:00 - 13:00 Uhr

## Referent ||

Oliver Vogelhuber

Dipl. Psych. & MBA

## Kosten ||

9 900,00 €

(incl. Mittagessen, excl. An- und Abreise, Übernachtung)

## Ausbildungsmaterialien ||

Begleitunterlagen Profiling

Begleitunterlagen INSIGHTS MDI®-Berater

INSIGHTS MDI® Analyse

Buch: „Was Menschen wirklich wollen“  
(Vogelhuber/Scheelen)

Buch: „Mentale Stärke“ (Vogelhuber)

## Zwischen den Modulen ||

Bearbeitungen von Übungsaufgaben

Bearbeitung von Transfer-Business-Cases

2 x 60 min Einzel-Zoom-Call mit Oliver  
Vogelhuber

## Anmeldung an ||

Oliver Vogelhuber GmbH

Charlottenstraße 81

10969 Berlin

per E-Mail an:

mail@vogelhuber.de

## Anmeldebedingungen ||

Die Teilnehmerzahl ist auf max. 10 Personen begrenzt, daher wird die Anmeldung in der Reihenfolge ihres Eintreffens berücksichtigt.

Die Anmeldung ist verbindlich. Die Teilnahmegebühr ist vor Workshopbeginn zu entrichten.

## Stornierungsbedingung ||

- 30 Tage vor Beginn der Veranstaltung - kostenfreie Stornierung
- bis zu 15 Tage vor Beginn der Veranstaltung - 50 % der gebuchten Leistung werden fällig
- weniger als 15 Tage vor Beginn der Veranstaltung - 100% der gebuchten Leistungen werden fällig

**Sie erhalten durchgehenden Support durch  
das Vogelhuber Team**

## PLATZRESERVIERUNG:

Hiermit melde ich mich verbindlich an:

Firma \_\_\_\_\_

Name \_\_\_\_\_

Straße \_\_\_\_\_

Tel: \_\_\_\_\_

Vorname \_\_\_\_\_

PLZ/Ort \_\_\_\_\_

E-Mail \_\_\_\_\_

Ich bestätige die Anmeldebedingungen